

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Ade Syoufa
Nama Panggilan : Ade
Alamat : Permata Depok Regency Blok D10/2 RT 01/RW 10

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor : 0
Cellphone : 082113140037 Skype Id : -
e-mail : syoufa@stafgunadarma.ac.id

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Wakil Kepala penelitian Ilmiah FTSP
Instansi : Universitas Gunadarma
Industri :

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Jakarta, 10 mei 1977 Status Pernikahan:

Jakarta, 7 September 2024

Coachee



(Ade Syoufa)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Ade Syoufa

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Menjadi wanita karir agar dapat meningkatkan taraf hidup

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Sebab dengan memiliki karir cemerlang saya bisa membantu keluarga besar dan membesarkan anak-anak dengan baik

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Membangun relasi dengan berbagai pihak yang mendukung
2. Mengenali potensi diri
3. Mengembangkan potensi dengan ikut banyak pelatihan yang relevan dengan tujuan

Coachee



Ade Syoufa

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Ade Syoufa

Tanggal : 7 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Memiliki Usaha agar banyak mendapatkan uang yang lebih banyak lagi
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Menunjang kehidupan pribadi dan keluarga tahun 2024 agar dapat merenovasi rumah dan membeli kendaraan <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Memberikan manfaat untuk anggota (An-Naafi') 2. Memiliki Rasa Bahagia 3. Berbagai dengan orang lain (Al-Wahhaab) <p>Limiting Belief : Masih bingung dengan bisnis apa yang akan dipilih</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan membangun bisnis sendiri maka bisa dimanfaatkan hasilnya oleh diri sendiri dan anggota keluarga sehingga kehidupan keluarga lebih mapan, mandiri serta bisa berbagi kepada orang lain</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Membatasi pengeluaran yang tida perlu 2. Membatasi liburan yang jauh 3. Mengikuti Arisan yang bernilai besar 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mulai September – Desember 2024 2. Mulai September 2024 (selama 1 Thn) 3. Awal tahun – now 2024
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session)</p> <p>Tanggal: 7 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 14.00 WIB</p>

Coachee



(Ade Syoufa)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPANBALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Ade Syoufa

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Cukup baik, sebab dengan sesi coaching ini saya jadi mengetahui apa sebenarnya target hidup saya di tahun ini dimana secara tidak sadar terungkap pada sat sesi coaching

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Waktu yang lebih lama lagi agar dapat diketahui apa yang terlebih dahulu dilakukan pertama kali

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

1. Subhan
2. Ferrel Rasyad

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Dian Sopian

Nama Panggilan : Dian

Alamat : Jalan Gudang Baru Rt 003/08 Kel. Cipedak Kec. Jagakarsa Jaksel

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor :

Cellphone : 082244250969 Skype Id : -

e-mail : diansopian.masis@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Manajer Operasional

Instansi : PT. Pesona Muslim Indonesia

Industri : Property

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : jakarta, 6 Juli 1984

Status Pernikahan: Menikah

Jakarta, 5 September 2024

Coachee



(Dian Sopian)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Dian Sopian

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Mendapatkan closing minimal 2 unit perumahan sesuai dengan target perusahaan yang ditetapkan manajemen

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Sebab dengan closing 2 unit/bulan maka perusahaan dapat menyelesaikan kewajiban-kewajiban yang harus dipenuhi

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Koordinasi dengan tim marketing untuk memperkuat strategi penjualan
2. Belajar dari pihak luar Teknik closing
3. Berdoa kepada Allah SWT

Coachee



Dian Sopian

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Dian Sopian

Tanggal : 5 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Strategi Closing 2 unit Perumahan setiap bulan
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> Bisa Closing minimal 2 unit/bulan agar dapat menyelesaikan kewajiban-kewajiban dan perusahaan tumbuh sehat <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> Bermanfaat buat keluarga dan konsumen (An-Naafi') <p>Limiting Belief : Belum yakin apakah bisa tercapai</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan closing 2 unit maka akan dapat meningkatkan income perusahaan dan membantu masyarakat memiliki unit rumah impiannya</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> Melakukan role play penjualan Pemantapan product knowledge 	<ol style="list-style-type: none"> Minggu ke 2 September 2024 Minggu ke 2 September 2024
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session)</p> <p>Tanggal: 5 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 15.00 WIB</p>

Coachee



(Dian Sopian)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPANBALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Dian Sopian

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Sangat bagus dengan sesi coaching bisa aikan tujuan yang saya inginkan dan menyampaikan gagasan yang diperlukan untuk mewujudkan goal yang ditargetkan perusahaan

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Yang harus ditingkatkan adalah adanya kesinambungan atau berkelanjutan sehingga dapat menggali potensi besar yang ada dalam diri saya khususnya

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Tim Sales dan Marketing

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Endy Sumardi
Nama Panggilan : Endi
Alamat : Jl. Merpati Raya No 164 Perumnas 1 Bekasi

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor :
Cellphone : 085211886289 Skype Id : -
e-mail : endisumardi064@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Pribadi
Instansi :
Industri :

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Jakarta, 07 Maret 1972 Status Pernikahan:

Jakarta, 5 September 2024

Coachee



(Endy Sumardi)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Endy Sumardi

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Tenant kontrakan yang selalu meleset pembayarannya

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Karena berhubungan dengan kas masuk untuk keperluan sehari-hari

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Diskusi dengan tenant
2. Mengambil Langkah Cut off

Coachee


Endy Sumardi

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Endy Sumardi

Tanggal : 5 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Pembayaran kontrakan yang sesuai ketentuan
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> Pembayaran kontrakan yang sesuai kesepakatan agar kebutuhan internal tercukupi <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> Bahagia jika bisa membantu tenant memperoleh pendapatan Merasa bersyukur (Asy-Syakuur) <p>Limiting Belief : Bimbang ambil keputusan</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan pembayaran yang sesuai kesepakatan jumlahnya maka kebutuhan operasional berjalan lancar dan bisa membantu keluarga untuk aktivitas lainnya</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> Melaksanakan skema cicilan Memberi tenggat waktu sampai akhir bulan 	<ol style="list-style-type: none"> Harian 30 September 2024
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session) Tanggal: 5 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 17.00 WIB</p>

Coachee



(Endy Sumardi)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPAN BALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Endy Sumardi

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

1. Coaching ini membuat saya percaya diri untuk menentukan langkah saya terhadap penyewa
2. Membuat beban yang selama ini saya pendam sendiri bisa dikeluarkan (plong)

3. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Sejauh ini sudah bagus karena mendapatkan jalan keluar

4. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Adik

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Muhammad Ilham
Nama Panggilan : Ilham
Alamat : Perum Grand Mutiara Nanggerang Blok J7

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor : 08111506004
Cellphone : 08998888316 Skype Id : -
e-mail : ilham200487@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Senior Inhouse Marketing
Instansi : PT. Pesona Muslim Indonesia
Industri : Property

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : jakarta, 20 April 1987

Status Pernikahan: Menikah

Jakarta, 6 September 2024

Coachee



(Muhammad Ilham)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Muhammad Ilham

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Strategi dan pola closing yang cepat dan stabil

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Karena penjualan adalah jantung kehidupan perusahaan

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Koordinasi dengan tim marketing lainnya
2. Terus belajar Teknik closing

Coachee



Muhammad Ilham

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Muhammad Ilham

Tanggal : 6 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Strategi jitu Closing unit Perumahan
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> Bisa Closing rutin dan stabil minimal 3 unit/bulan dengan lead yang ada sekarang <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> Memiliki Rasa Bahagia Bermanfaat buat konsumen (An-Naafi) <p>Limiting Belief :</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan closing 3 unit maka akan dapat meningkatkan income dan membantu membahagiakan keluarga (anak, istri dan orang tua)</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> Belajar Teknik closing Meningkatkan jumlah lead jadi 900/bulan Meningkatkan jumlah survey calon pelanggan (20-25 orang/bulan) 	<ol style="list-style-type: none"> September 2024 Oktober 2024 Minggu ke 3 September 2024
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session)</p> <p>Tanggal: 6 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 14.00 WIB</p>

Coachee



(Muhammad Ilham)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPANBALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Muhammad Ilham

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Bagus dan menarik karena dapat menguraikan berbagai kendala dan memudahkan rencana kerja

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Bisa lebih interaktif dan komunikatif dalam membahas kendala target penjualan, sehingga mendapat solusi konkrit

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Adik dan beberapa teman

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Iman Satrio Wicaksono

Nama Panggilan : Iman

Alamat : Ruko Sawangan Permai Blok A no 01 RT 002 RW 09 Sawangan

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0

Kantor :

Cellphone : 08159822725

Skype Id : -

e-mail : imansatriowicaksono@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : In House Marketing

Instansi : PT. Pesona Muslim Indonesia

Industri : Property

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Wonogiri, 20 Desember 2001

Status Pernikahan: Belum Menikah

Jakarta, 5 September 2024

Coachee



{Iman Satrio Wicaksono}



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Iman Satrio W

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Teknik Closing Konsumen Perumahan

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Karena Penjualan adalah ujung tombak perusahaan

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Mencoba berbagai Teknik yang sudah saya pelajari
2. Mengetahui kebutuhan konsumen

Coachee



Iman Satrio W

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Iman Satrio W

Tanggal : 5 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Teknik closing konsumen agar Penjualan lebih cepat
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Bisa Closing agar penjualan unit rumah lebih cepat <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Bahagia jika bisa membantu konsumen memiliki rumah 2. Merasa Peduli (As-Saami) <p>Limiting Belief : Belum yakin apakah bisa tercapai</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan bisa closing maka bisa meningkatkan pendapatan perusahaan dan membantu masyarakat memiliki unit rumah sesuai kemampuannya</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Evaluasi Iklan 2. Follow up konsumen 3. Penambahan jumlah lead 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 7 September 2024 2. 7 September 2024 3. Berdasarkan evaluasi mingguan
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session) Tanggal: 5 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 15.00 WIB</p>

Coachee



(Iman Satrio W)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPAN BALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Iman Satrio W

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Alhamdulillah, cukup mendapat insight dari sesi coaching ini

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Memberi kesempatan tanggapan lebih banyak

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Segaf

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Panggih Waluyo
Nama Panggilan : Panggih
Alamat : Pitara pancoran Mas Depok

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor :
Cellphone : 082221188286 Skype Id : -
e-mail : panggih.nurani@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : CEO
Instansi : PT. Pesona Muslim Indonesia
Industri : Property

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Wonogiri, 09 Oktober 1982 Status Pernikahan: Menikah

Jakarta, 5 September 2024

Coachee



[Panggih Waluyo]



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Panggih Waluyo

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Ketenangan Hidup

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Dengan tenang bisa focus beribadah dan bermanfaat bagi umat

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

Menyelesaikan Amanah sehingga bisnis lancar (auto pilot)

Coachee



Panggih Waluyo

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Panggih Waluyo

Tanggal : 5 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Ketenangan Hidup
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Fokus atau khusu' dalam beribadah <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Bermanfaat bagi orang lain (An-Naafi) 2. Bermurah Hati (Al-Wahhaab) <p>Limiting Belief :</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan hidup tenang bisa fokus dalam ibadah dan dapat memberikan manfaat bagi orang lain khususnya bersedekah yang lebih banyak lagi</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Meningkatkan Sales 2. Perbaiki Tim 	<ol style="list-style-type: none"> 1. September 2024 2. September 2024
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session)</p> <p>Tanggal: 5 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 15.00 WIB</p>

Coachee

(Panggih Waluyo)

Coach

(Eko Supriyatno)



UMPAN BALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Panggih Waluyo

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Alhamdulillah mempermudah alur berpikir dalam menyelesaikan tantangan

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Memperjelas dan mempertajam action plan

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

1. Dwi Riyanto (Teman)
2. Istri
3. Anak-anak

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Rahmat Faisal
Nama Panggilan : Faisal
Alamat : Perumnas 2 Kelapa Dua Tangerang

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : Kantor :
Cellphone : 083870515139 Skype Id : -
e-mail : rahmatfaisaltopsukses@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : CEO
Instansi : PT. Rahmat Faisal Visinternasional
Industri : Kuliner

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Kota Bekasi, 14/9/1994 Status Pernikahan: Menikah

Jakarta, 8 September 2024

Coachee



(Rahmat Faisal)

Coach



(Eko Supriyatno)

LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Rahmat Faisal

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Membentuk Holding Company (HC) tahun 2029

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Menjalkan raksasa bisnis agar menghasilkan omset ratusan milyar dan karyawan ribuan sehingga bermanfaat buat stake holder

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Memperbaiki Fundamental Bisnis dan manajemen
2. Merekrut tim yang kompeten
3. Menjalankan Goal dengan tahapan yang efektif

Coachee



Rahmat Faisal

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Rahmat Faisal

Tanggal : 8 September 2024

Durasi : 30 menit

Tujuan (Goal)
Membangun Holding Company pada Tahun 2029
Gambaran secara lebih rinci (<i>Goal Descriptions</i>)
<p>Outcome :</p> <ul style="list-style-type: none"> Memahami langkah-langkah yang tepat untuk membangun Holding Company agar menjadi raksasa bisnis pada tahun 2029 secara efektif dan efisien <p>Inner Drive :</p> <ul style="list-style-type: none"> Merasa Puas dengan capaian yang direncanakan dengan memiliki puluhan ribu karyawan dan puluhan milyar omset Bermanfaat buat orang lain (Al-Wakil) Value Lebih <p>Limiting Belief :</p> <p>Orientasi :</p> <ul style="list-style-type: none"> Memberikan kemanfaatan bagi karyawan, masyarakat dan perekonomian nasional

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (<i>Action Plan</i>)	Jadwal Waktu (<i>Date Line</i>)

1. Buat Fundamental Bisnis	September 2024
2. Rekrut Tim Terbaik	September 2024
3. Diskusi dengan Tim	September 2024
4. Pendampingan oleh Mentor	November 2024
Sesi Coaching Berikutnya (<i>Next Coaching Session</i>)	
Tanggal: 8 Oktober 2024	Waktu: 14.00 WIB

Coachee



(Rahmat Faisal)

Coach



(Eko Supriyatno)

UMPAN BALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Rahmat Faisal

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Sangat membantu khususnya dalam tahap-tahap yang saya perlukan guna membangun Holding Company pada tahun 2029

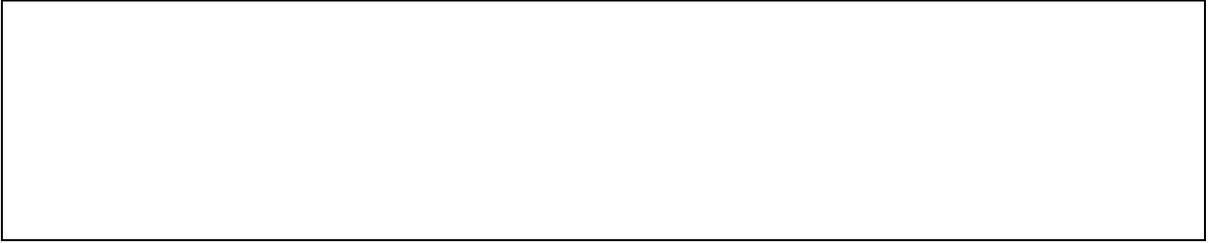
2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Sudah cukup baik, perlu pemberitahuan 2-3 hari sebelum sesi coaching yang berikutnya

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Kader hidapi lainnya

Karyawan



LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Rully Yuliawan

Nama Panggilan : Rully

Alamat : Kp. Pisangan RT 003/05 Penggilingan Cakung Jakarta Timur

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor : 0

Cellphone : 089699796715 Skype Id : -

e-mail : rullyyuliawan@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Individu

Instansi :

Industri :

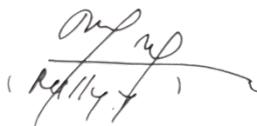
Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : jakarta, 17 Juli 1976

Status Pernikahan: Menikah

Jakarta, 12 September 2024

Coachee



(Rully Yuliawan)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Rully Yulianan

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Menjadi Imam yang baik bagi Keluarga

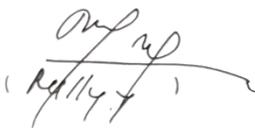
2. Mengapa topik/isu ini penting?

Untuk menyelamatkan keluarga saya baik dunia dan akhirat

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

1. Menambah ilmu agama sesuai Alqur'an dan Sunnah
2. Banyak menghadiri kajian agama
3. Berteman dengan orang-orang sholeh
4. Menghidupkan Alqur'an di rumah

Coachee



Rully Yulianan

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Rully Yulianawan

Tanggal : 12 September 2024

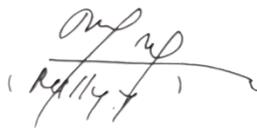
Durasi : 0 jam 26 menit

Tujuan (Goal)
Meningkatkan level keilmuan khususnya ilmu-ilmu agama di 5 tahun yang akan datang
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> Bertambahnya ilmu sehingga bisa menjadi imam yang baik bagi keluarga di tahun 2029 <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> Memberikan manfaat untuk anggota keluarga (An-Naafi') Rasa Tanggung Jawab sebagai kepala keluarga (Al-Wakiil) <p>Limiting Belief :</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan bertambahnya ilmu, maka saya bisa mengajarkannya kepada keluarga dimana hal ini sebagai bentuk tanggung jawab kepala keluarga</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> Pengajian Rutin Mengajarkan anak membaca Alqur'an Memasukan anak ke pesantren Menghidupkan rumah dengan banyak kajian Alqur'an 	<ol style="list-style-type: none"> Setiap Ba'da subuh Ba'da maghrib Sedang berlangsung Setiap hari
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session)</p> <p>Tanggal: 12 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 16.00 WIB</p>

Coachee



(Rully Yulianawan)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPANBALIK COACHING

Coach : Eko Supriatno

Coachee : Rully Yuliawan

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Membantu saya lebih fokus dalam mencapai tujuan untuk menjadi imam yang baik bagi keluarga

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Sudah cukup baik dan semoga bisa ditingkatkan

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

1. Anak
2. Istri

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Singgih Gunanto, SE

Nama Panggilan : Singgih

Alamat : Kota Tangerang

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor : 0

Cellphone : 081299425001 Skype Id : -

e-mail : hidapibpckotatangerangsinggih@gmail.com

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Pemilik

Instansi : Swasta

Industri : Chemical laundry

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : jakarta, 19 oktober1980

Status Pernikahan:

Jakarta, 8 September 2024

Coachee



(Singgih Gunanto, SE)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Singgih Gunanto, SE

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Bagaimana memulai bisnis Fried Chicken di tahun 2024

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Mendapatkan penghasilan untuk diri, keluarga dan anggota Hidapi

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

Diksusi dengan pengurus Hidapi dan membuat Langkah-langkah agar sesuai rencana

Coachee

Coach



Singgih Gunanto



Eko Supriyatno



RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Singgih Gunanto

Tanggal : 8 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Membangun Bisnis fried Chicken dimana Sayap Bisnis HIDAPI yaitu HIDAPI chicken bisa kuat secara sistem dan bermanfaat besar untuk para anggotanya serta pengurusnya tahun 2024
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome: Langkah-langkah membangun bisnis fried chicken yang profitable, bermanfaat untuk seluruh stakeholder (pengelola, investor dan karyawan)</p> <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Memberikan manfaat untuk anggota HIDAPI yang ingin membuka usaha khususnya di bidang fried chicken (An-Naafi) 2. Senang bisa membantu anggota Hidapi (Al-Wahhaab) 3. Menyelesaikan kesulitan yang dihadapi anggota Hidapi (Al-Wahhaab) <p>Limiting Belief : Belum yakin apakah bisa dicapai</p> <p>Orientation: Menyiapkan wadah untuk membangun bisnis fried Chicken yang dapat dimanfaatkan oleh masyarakat dan anggota Hidapi untuk ikut dalam bisnis tersebut</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
----------------------------	--------------------------

<ol style="list-style-type: none">1. Diskusi Persiapan dengan Pengurus Hidapi2. Mempersiapkan struktur permodalan3. membuat timeline kegiatan4. Meminta bantuan dari Mentor	<ol style="list-style-type: none">1. Akhir September 20242. Pertengahan Oktober 20243. Pertengahan September 20244. Awal November 2024
Sesi Coaching Berikutnya (<i>Next Coaching Session</i>) Tanggal: 8 Oktober 2024	Waktu: 14.00 WIB

Coachee



(Singgih Gunanto)

Coach



(Eko Supriyatno)

UMPANBALIK COACHING

Coach : Coach Eko

Coachee : Singgih Gunanto, SE

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Menurut pandangan saya tentang sesi coaching ini sangat membantu memberikan arah yang jelas kepada saya untuk mengatasi permasalahan yang saya hadapi khususnya bagaimana menyusun langkah-langkah bisnis fried chicken sehingga berjalan dengan baik dan benar.

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Menurut saya, yang perlu ditingkatkan adalah durasi waktu ditambah 10 menit lagi untuk digunakan sebagai penutup.

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Saudara saya yang punya usaha, baik yang sedang bermasalah usahanya maupun yang ingin meningkatkan omsetnya serta memperkuat sistem usahanya.

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Widodo
Nama Panggilan : Widodo
Alamat : Jl. Damar VI RT 06/06 Bekasi

Nomor Telepon/Detail Kontak

Rumah : 0 Kantor : Sawangan
Cellphone : Skype Id : -
e-mail :

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Staf Operasional
Instansi : PT. Pesona Muslim Indonesia
Industri : Property

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Status Pernikahan: Menikah

Jakarta, 5 September 2024

Coachee



(Widodo)



LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Eko Supriyatno

Coachee: Widodo

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Kebersihan lingkungan Perumahan

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Supaya konsumen merasa nyaman di lokasi perumahan

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

Membuat tempat sampah dan diskusi dengan tim pembangunan

Coachee



Widodo

Coach



Eko Supriyatno

RINGKASAN COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Widodo

Tanggal : 5 September 2024

Durasi : 0 jam 30 menit

Tujuan (Goal)
Kebersihan Lingkungan Perumahan
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
<p>Outcome:</p> <ol style="list-style-type: none"> Membuat konsumen nyaman di lokasi perumahan sehingga mau merekomendasikan kepada calon konsumen yang lain <p>Inner Drive:</p> <ol style="list-style-type: none"> Senang jika konsumen merasa nyaman berada di lokasi perumahan (Al-Badii) <p>Limiting Belief :</p> <p>Orientation:</p> <p>Dengan lingkungan perumahan yang bersih maka kenyamanan konsumen bisa terjaga sehingga mereka juga akan merasa senang</p>

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
<ol style="list-style-type: none"> Membicarakan kepada tim pembangunan Membuat tempat sampah 	<ol style="list-style-type: none"> September 2024 September 2024
<p>Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session)</p> <p>Tanggal: 5 Oktober 2024</p>	<p>Waktu: 19.00 WIB</p>

Coachee



(Widodo)

Coach



(Eko Supriyatno)



UMPAN BALIK COACHING

Coach : Eko Supriyatno

Coachee : Widodo

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Bagus, jadi saya merasa mendapat kejelasan pola kerja

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Sudah cukup baik, minta diinfokan sekitar 2 hari sebelum sesi coaching berikutnya

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

1. Istri
2. Anak-anak