

LEMBAR INFO KLIEN & DETAIL KONTAK

Catatan: Seluruh informasi pribadi tersimpan dengan aman, mengacu pada undang-undang yang berlaku, dan kerahasiaannya tetap terjaga

Informasi Klien

Nama Lengkap : Muhammad Mufid Haidar

Nama Panggilan : Mufid

Alamat : Jl Cinangka Raya No 29-30

Usia : 27 th

Nomor Telepon/Detail Kontak

Whatsapp : 085643982617

Kantor : Pakar Mulia Property

Cellphone : 083838922697

Instagram : @mmufidhaidar

Informasi Pekerjaan

Jabatan : Marketing Property

Instansi : PT Pakar Mulia

Industri : Property

Informasi Pribadi

Tempat/Tanggal Lahir : Bandung/21 September 1996

Status Pernikahan:

Sudah Menikah

Coachee



M Mufid H

LEMBAR PENDAHULUAN COACHING

(Persiapan Untuk Sesi Coaching)

Coach: Hafidz Fathudin

Coachee: M Mufid Haidar

1. Topik/isu yang ingin saya bahas:

Menstabilkan Ekonomi dan mencapai target 20 juta

2. Mengapa topik/isu ini penting?

Agar Tercapai Apa yang di harapkan kedepannya

3. Rencana saya untuk menyelesaikan Topik/Isu ini:

Membuat Jadwal Atau Planning Sesuai Dengan Komitmen Pada Saat Coaching

Coachee


M Mufid H
Mufid H.

Coach


Hafidz Fathudin

RINGKASAN COACHING

Coach : Hafid Fathudin

Coachee : M Mufid Haidar

Tanggal : 09 Desember 2023

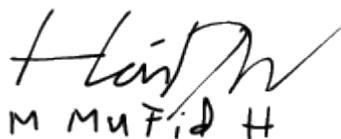
Durasi : 0 jam 45 menit

Tujuan (Goal)
Mendapat Komisi 20 jt dari Transaksi Property dan Mendapat Pekerjaan Sampingan
Gambaran secara lebih rinci (Goal Descriptions)
Mencapai transaksi dan komisi 20 juta di bulan februari 2024 ID : Tanggungjawab LB : Tidak ada

Mohon lengkapi rencana aksi ini dengan Coach anda, di akhir sesi coaching.

Rencana Aksi (Action Plan)	Jadwal Waktu (Date Line)
1 Mencari Prospek Online Property	08.00-09.00
2. Memfollow up klient dan pembeli	09.00-11.30
3. Memposting Property	13.00-14.30
4. Mencari prospekan Offline	16.00-17.00
5. Melamar Kerja online	17.00-18.00
Sesi Coaching Berikutnya (Next Coaching Session) Tanggal: Selasa, 9 Januari 2024	Waktu: 19.00

Coachee



M MUFID H

Coach



UMPANBALIK COACHING

Coach : Hafidz Fathudin

Coachee : Mufid Haidar

Mohon tuliskan narasi singkat tentang pengalaman coaching anda di table-tabel berikut:

1. Bagaimana pandangan anda tentang sesi coaching ini dalam membantu menangani masalah anda saat ini?

Sangat Membantu Dalam Memberi Solusi Terbaik yang bisa dilakukan dan akan memulai perencanaan yang jelas kedepannya

2. Apa yang dapat ditingkatkan dalam sesi coaching ini untuk memastikan sesi coaching berikutnya dapat berjalan lebih baik?

Kontinuitas Dalam Terjadinya planing yg sudah direncanakan

3. Siapa orang yang anda kenal, yang anda rasa perlu untuk mendapatkan sesi coaching ini?

Diri Saya Pribadi dan Rekan di Marketing Sekantor